

INFO OM LJUSEN

Produktfakta Herrgårdsljus:

De vackra herrgårdsljusen är handstöpta.
De är ca 35 cm höga och har en brinntid på ca 9,5 timme.
Det ligger 6 ljus i varje ljusförpackning.
Ljusen finns i färgerna vit, röd, gul, grå, silver och guld.

Försäljningspris Herrgårdsljus:

Kategori 1: VIT, RÖD, GUL och GRÅ

Du säljer ljusen för **100 kr/förpackning** (vi får behålla 50 kr)

Kategori 2: SILVER och GULD

Du säljer ljusen för **130 kr/förpackning** (vi får behålla 65 kr)

Produktfakta Doftljus:

De exklusiva doftljusen finns i fyra dofter:

Lily of the valley – en frisk doft av liljekonvalj
Blackberry – en lätt doft av solmogna björnbär
Jasmine – en somrig doft av jasmin i full blom
Green Tea – en fräsch och lätt doft av grönt te

Ljusen är 8 cm höga och varje ljus levereras styckvis i en vacker kartong.
Brinntiden är ca 33 timmar.

Försäljningspris Doftljus:

Du säljer doftljusen för **100 kr/stk** (vi får behålla 50 kr)

Vår förtjänst:

Vi tjänar 50% på allt vi säljer.

Det betyder att om vi t.ex. är 28 som säljer 10 stk doftljus eller 10 förp. vita herrgårdsljusljus var (eller annan färg i kategori 1), tjänar vi **14 000 kr** till lag/klasskassan.

SÄLJTIPS

Vem kan vi sälja till?

Grannar och vänner - Besök grannar och vänner genom att "knacka dörr", gå gärna ihop med en kompis så blir det roligare och kanske mindre nervöst.

Familj och släkt - Sälj till familj och släkt - de vill helt säkert köpa och stötta klassen eller laget.

Mammas och pappas jobb - Föräldrarna ska inte göra jobbet, men de kan hjälpa till genom att lägga en katalog i fikaummet på jobbet, det brukar ge bra utdelning.

Sociala medier - Lägg ut på facebook och instagram att ni säljer ljus från Kirrat och klart och berätta vad ni jobbar ihop pengar till. Fina säljbilder till detta finns att ladda ner på kirratochklart.se. Vi kan även skraddarsy en personlig säljbild till er om ni vill.

Säljbord - Om ni beställt hem ljus att sälja direkt brukar det vara lönsamt att ordna ett försäljningsbord på årets julmarknad, på fotbollscupen eller en helg utanför centrum eller annan bra mötesplats där det passerar mycket folk.

Säljargument

Presentera dig och berätta vilken klass, förening eller vilket lag du kommer ifrån. Berätta också vad ni jobbar ihop pengar till, t.ex. en klassresa, en cup eller ett träningsläger.

Visa säljkatalogen och berätta om produkterna. Vem kan säga nej till en trevlig förpackning med högkvalitativa ljus? Till advent brukar de flesta hushåll behöva ljus till adventsljusstaken. Dessutom stödjer man en god sak om man köper ljusen av er! Ljusen är också en utmärkt present som passar alla och för alla tillfällen och högtider under året:

- Födelsedagar och andra bemarkelsedagar som t.ex. Mors dag
- Gå-bort-present till middagsbjudningar eller glöggkvällen
- Till pedagogerna på skolavslutningen
- Dop, bröllop, student, påsk, midsommar, jul och nyår
- Till middagsmyset eller som stämningshöjare en kulig höstkväll.

Lycka till med er försäljning!